

NOESIS

Dossie de Imprensa
2026

Boilerplate

A Noesis é uma consultora tecnológica internacional com 30 anos de experiência, que oferece soluções para impulsionar a transformação digital e apoiar o crescimento dos negócios. Oferece um amplo portfólio de serviços de TI, abrangendo áreas como IT Ops & Infrastructure, Cloud & Security, IT Ops & Infrastructure, Cloud & Security, Enterprise Application Integration, Application Development, Data Analytics & AI, DevOps & Automation, Quality Management e Professional Services.

Com mais de 1300 talentos altamente qualificados, a Noesis está presente em oito países: Portugal, Espanha, Holanda, Irlanda, Reino Unido, Brasil, EUA e Emirados Árabes Unidos. Como parte do Grupo Altia, cotado na bolsa espanhola BME Growth, integra uma rede de mais de 4000 profissionais, com operações em 10 países e presença em mais de 30 localizações.

Short version:

A Noesis é uma consultora tecnológica internacional com 30 anos de experiência, presente em oito países. Integra o Grupo Altia e conta com 1300 profissionais dedicados a impulsionar a transformação digital com soluções em TI, Cloud, Cibersegurança, IA, DevOps, entre outras.

Índice

Boilerplate	2
Índice.....	3
1. Apresentação da Organização	4
1.1. Noesis: soluções focadas no negócio dos clientes.....	4
1.2. Visão, missão e valores.....	4
1.3. Equipa Noesis	6
1.4. Parceiros	7
Porquê a Noesis?	8
2. Áreas de Negócio	10
2.1. <i>IT Operations, Cloud & Security</i>	10
2.2. <i>Enterprise Application Integration</i>	10
2.3. <i>Application Development</i>	11
2.4. <i>Data Analytics & AI</i>	11
2.5. <i>DevOps & Automation</i>	11
2.6. <i>Quality Management</i>	12
2.7. <i>Professional Services</i>	12
3. Produtos	12
3.1. testingON.....	12
3.2. <i>Cloud Híbrida</i>	13
3.3. DAVE – Assistente Virtual	13
3.4. Soluções de Gestão de Espaços e fila de Espera – 4VirtualQueues	13
4. Internacionalização.....	14
5. Responsabilidade social	14
5.1. R&D	15
5.2. Aproximação à Comunidade Académica.....	15
5.3. Diversidade & Inclusão.....	15
5.4. Solidariedade Social	15
5.5. Responsabilidade Ambiental	16
6. Detalhes financeiros.....	16

1. Apresentação da Organização

1.1. Noesis: soluções focadas no negócio dos clientes

Fundada em 1995, a Noesis é uma consultora internacional de inovação tecnológica que fornece serviços e soluções vocacionados para apoiar os seus clientes no desenvolvimento dos seus negócios, facilitando a gestão e aumentando a sua competitividade. Os principais setores onde a organização atua são as Telecomunicações, o Setor Financeiro, Retailo, Administração Pública, Saúde, Serviços e Indústria. As equipas da Noesis contam, por isso, com competências e conhecimentos específicos nestas áreas, o que garante a excelência e qualidade do seu trabalho.

A apostas na internacionalização está na génese da Noesis: além dos escritórios em Lisboa, Coimbra, Porto, Proença-a-Nova, Guarda, Covilhã e Castelo Branco, a organização está também presente, com escritórios locais, no Brasil, Irlanda, Holanda, Estados Unidos da América (EUA) e Emirados Árabes Unidos (EAU). Fruto da integração no Grupo Altia, a Noesis opera também em Espanha, beneficiando da forte presença da Altia no país, com escritórios na Coruña, Vigo, Santiago de Compostela, Valladolid, Madrid, Barcelona, Alicante, Vizcaya, Valencia, Tenerife e Ilhas Baleares (Palma de Mallorca).

1.2. Visão, missão e valores

Visão

Ser uma referência de excelência e inovação no setor das tecnologias através do desenvolvimento de soluções diferenciadoras, que impulsionem o crescimento sustentável dos nossos clientes, parceiros e sociedade.

Missão

Desenhar, desenvolver, implementar e testar soluções tecnológicas inovadoras que potenciem o desenvolvimento dos nossos clientes e sociedade.

Acreditamos que o nosso sucesso resulta do bem-estar dos nossos talentos e, por isso, temos também como filosofia construir um ambiente de confiança onde se sintam realizados, integrados e ativos na cultura Noesis.

Valores

- **Transparência**

Promovemos uma **cultura de transparência**, onde as **decisões são tomadas com base em critérios objetivos**, onde a competência e o desempenho dos nossos talentos são as principais linhas orientadoras. Valorizamos a comunicação assertiva e motivamos cada colaborador a partilhar a sua visão.

- **Responsabilidade**

Na Noesis, temos uma **atuação responsável junto dos nossos talentos, dos nossos clientes, dos nossos parceiros, stakeholders, e na comunidade** onde nos inserimos. Somos ambiciosos e, por isso, as decisões são devidamente pensadas para garantir a sustentabilidade da organização e o bem-estar dos colaboradores. A responsabilidade social faz parte da cultura e estratégia da Noesis, uma vez que gera valor para toda a comunidade. Promovemos **ações que visam a proteção ambiental e a utilização sustentável dos recursos**, e desenvolvemos parcerias com **instituições de solidariedade social**, encorajando os nossos talentos a participar nestas iniciativas.

- **Pessoas**

O nosso sucesso é o sucesso de cada um dos nossos talentos. São os nossos talentos que asseguram a excelência na resposta aos nossos clientes.

Promovemos a evolução das nossas pessoas através de um espírito colaborativo, estimulando a **entreajuda e valorizando a partilha constante de conhecimento nas equipas**. Estamos permanentemente alinhados com as expetativas de desenvolvimento dos nossos colaboradores e procuramos apoiá-los na sua concretização, através de formação e certificações.

Somos exigentes com a qualidade do trabalho produzido e, por isso, estimulamos o equilíbrio entre a vida pessoal e profissional, respeitando os períodos de merecido descanso dos nossos talentos. Disponibilizamos benefícios complementares ajustados ao ciclo de vida dos colaboradores.

- **Inovação**

Na Noesis, estamos permanentemente atentos às tendências e ajustamo-nos para responder com qualidade aos novos desafios. Tanto através do nosso know-how, como estabelecendo parcerias, estamos constantemente **alinhados com as ofertas mais inovadoras do mercado**. Oferecemos **formação contínua on-the-job e desenvolvimento profissional para a valorização dos nossos talentos**,

capacitando-os para responder às exigências futuras. Procuramos **novos clientes e exploramos novos mercados**. Estimulamos o **espírito criativo e inovador** dos nossos talentos, acolhendo as suas ideias e trabalhando para torná-las exequíveis e com capacidade para fazer a diferença na sociedade.

- **Diversidade & Inclusão**

Acreditamos que a promoção da **diversidade e inclusão é benéfica para todos**: os nossos talentos, a nossa cultura de inovação, os nossos clientes e os nossos parceiros. Encorajamos os nossos talentos a celebrar a sua singularidade. Na Noesis, as **pessoas valem pela sua competência e desempenho e pela capacidade de contribuírem para o bom ambiente da equipa**. Rejeitamos qualquer comportamento preconceituoso, ou discriminatório, com base em informação subjetiva. Promovemos um ambiente de trabalho onde todos se respeitem, saibam integrar e aproveitar as diferenças de cada um.

1.3. Equipa Noesis

A Noesis tem um foco muito grande nas pessoas e na criação de laços fortes e de relações duradouras, o que se traduz em baixos níveis de rotatividade dos colaboradores, na fidelização dos clientes e na cooperação contínua com parceiros de negócio.

Equipa de Gestão

**CHIEF EXECUTIVE
OFFICER**
Alexandre Rosa

**CHIEF TECHNOLOGY
OFFICER**
Nelson Pereira

**CHIEF FINANCIAL
OFFICER**
Luís Castro

Equipa Executiva

Apostamos na construção de soluções inovadoras que correspondem às necessidades e aos desafios dos nossos clientes e que contribuem para uma sociedade melhor.

- Alberto Jorge Ferreira, Middle East & Asia Managing Director
- Eduardo Amaral, Quality Management, DevOps & Automation Senior Director
- Gentil Paganella, Enterprise Application Integration Director
- José Carlos Pereira, Managing Director – Netherlands & Head of Application Development
- José Ferreira, Managing Director – Brazil
- José Miguel Pereira, IT Operations, Cloud & Security Senior Director
- Luís Gonçalves, Data Analytics & AI Director
- Micaela Gonçalves, Professional Services Director
- Nuno Borges, USA & Nordic Countries Sales Director
- Vasco Reina, Sales Senior Director
- Ricardo Batista, Managing Director - UK & Ireland
- Ricardo Rocha, Head of Global Marketing
- Rodolfo Luís Pereira, Corporate Solutions Strategic Pre-Sales Director
- Teresa Lopes Gândara, Human Capital Senior Director

1.4. Parceiros

No âmbito da sua aposta estratégica na oferta de produtos e serviços de excelência, a Noesis estabeleceu, desde sempre, parcerias com empresas de renome nas áreas em que atua, assegurando a qualidade na entrega de soluções que visam melhorar a operação e negócio dos seus clientes. As relações de proximidade que mantém com os seus parceiros de negócio e a partilha de uma visão estratégica têm permitido à Noesis ir sempre mais longe.

- AWS;
- CA Technologies;
- Celonis;
- Cloudera;
- Cognigy;
- Commvault;
- Paloalto;

- Red Hat;
- Darktrace;
- Digital.AI;
- DSPA;
- Dynatrace;
- DELL;
- Gravity Software;
- Hewlett Packard Enterprise;
- IBM;
- IDC;
- Aruba;
- Micro Focus;
- Microsoft;
- Mulesoft;
- OneSpan;
- OutSystems;
- Progress/Sitefinity;
- PSTQB;
- Qlik;
- Resco.net;
- SAP;
- Sauce Labs;
- Zscaler;
- Sharegate;
- Sitecore;
- StreamSets;
- Delinea;
- TIBCO;
- UiPath.

Porquê a Noesis?

A Noesis distingue-se pelo forte historial no mercado, com posições sustentadas de liderança nas principais áreas de atuação. A relação próxima com parceiros e clientes tem sido fundamental para a evolução da organização, assim como a visão *multicore*

que a diferencia da concorrência. Nas diferentes áreas de abrangência, a Noesis tem equipas autónomas com soluções próprias.

Desta forma, especializa-se nas diferentes frentes, contribuindo para uma grande competitividade e acrescentando valor para os clientes. Só é possível alcançar esta estratégia *anti-commodity* através de uma gestão centralizada que garanta a harmonia na operacionalização.

Focada em objetivos, a Noesis ajuda as organizações do mercado nacional e internacional a:

- Obter melhores resultados;
- Aumentar a competitividade;
- Agilizar a gestão;
- Reduzir custos;
- Otimizar processos.

2. Áreas de Negócio

A Noesis desenvolve Projetos, Consultoria e *Outsourcing* para os seus clientes, e conta com soluções tecnológicas integradas para apoiá-los no desenvolvimento dos seus negócios.

A oferta Noesis evoluiu desde 1995, a par das necessidades de mais de 200 clientes e das tecnologias desenvolvidas pelos seus parceiros de referência. Esta experiência conjuga-se com a excelência técnica de mais de 1300 colaboradores e com um profundo compromisso da Noesis em compreender o negócio dos seus clientes, resultando no reconhecimento por parte do mercado do valor acrescentado que as suas soluções e serviços representam.

A empresa continua, desta forma, a traçar um caminho de cooperação e desenvolvimento com os seus clientes e, nos últimos anos, realizou um investimento significativo para liderar a introdução de novas tecnologias em organizações dos mais diversos setores. Esta aposta tem vindo a concretizar-se a dois níveis distintos. Em primeiro lugar, com a construção de *Center of Competences*, que permitem à Noesis oferecer todos os serviços das diferentes áreas, num regime de *off-site* e suportar o negócio internacional com um modelo de *nearshore* ou *offshore*, bem como garantir a proximidade a centros de conhecimento e inovação para o desenvolvimento de R&D.

A oferta de serviços está estruturada em diferentes áreas de especialização:

2.1. IT Operations, Cloud & Security

- **IT Operations & Infrastructure** – Apoiamos as organizações na gestão e otimização das suas operações de IT, assegurando a continuidade, disponibilidade e eficiência dos sistemas críticos. A nossa oferta inclui serviços de *IT Managed Services*, *Data Center Solutions* e *Service Management*;
- **Cloud & Security** – Desenvolvemos projetos de transformação de IT através da definição de estratégias de cloud, migração e gestão de ambientes híbridos e multicloud, com segurança integrada. Oferta de soluções de *Cloud Services*, *Security & Compliance*, *End-User Support*.
- Resposta aos mais complexos desafios dos clientes com base em parcerias estratégicas como Darktrace, HPE, Microsoft, Zscaler, Delinea, IBM e Red Hat;

2.2. Enterprise Application Integration

- Prestamos serviços especializados de consultoria, manutenção e desenvolvimento na área de Integração de Aplicações e Serviços, suportados por middleware.

Asseguramos a integração de aplicações, sistemas e dispositivos IoT, permitindo a automação de processos, a criação eficiente de APIs e a unificação das operações numa plataforma segura.

- Fomos reconhecidos como **Tibco Elite Partner** em 2021 e como **Global Innovation Partner of the Year** em 2020.

2.3. Application Development

- Desenvolvemos aplicações orientadas ao negócio, desde a definição da arquitetura e do design até ao desenvolvimento, testes, implementação e manutenção contínua.
- Esta área integra competências em **AI-Powered Low Code, Digital Experience Platforms, UX/UI, CRM, Microsoft Modern Workplace e Custom Development**, permitindo criar soluções escaláveis, centradas no utilizador e alinhadas com as necessidades específicas de cada organização.
- Principais parceiros: OutSystems, Sitecore, Dynamics 365, OneSpan, Progress Sitefinity e NopCommerce.

2.4. Data Analytics & AI

- Desenvolvimento e implementação de soluções integradas de análise de dados, assegurando uma visão detalhada do negócio e focada na resolução de problemas;
- Oferta das melhores tecnologias de **Big Data, Data Analytics, Inteligência Artificial e Machine Learning**;
- Oferta de soluções Qlik, PowerBI e Tableau;
- Elite Partner Qlik e principal parceiro da Qlik em Portugal;
- Desenvolvimento de projetos de Process Mining, **sendo a empresa pioneira na parceria com a Celonis, em Portugal**, tendo atingido o estatuto de Gold Partner deste fabricante.

2.5. DevOps & Automation

- Prestamos serviços de **DevOps e Platform Engineering**, integrando testes de escalabilidade e resiliência e pipelines de entrega contínua.
- Disponibilizamos soluções de automação de testes e Robotic Process Automation para otimizar a qualidade do software e a eficiência dos processos.
- Pioneiros no mercado com o lançamento de uma **solução própria de automatização de testes** (testingON);
- Cultura de DevOps tanto a nível processual como comportamental.

2.6. Quality Management

- Líder de mercado de serviços de QM em Portugal;
- **Aceleramos a transformação digital através de Intelligent Quality Management**, combinando IA, automação e Quality Engineering para criar processos de testes inteligentes e integrados;
- Atualmente com clientes e serviços de QM em Portugal, Espanha, Irlanda, Brasil, Holanda e Estados Unidos, trabalhando com empresas líderes de mercado em cada um destes países.

2.7. Professional Services

- Serviço de **outsourcing de consultores especializados**, incluindo gestores de projeto, engenheiros e analistas funcionais: reforço das equipas dos clientes nos mais variados projetos e perfis tecnológicos;
- Análise das necessidades dos clientes e acompanhamento contínuo da avaliação do serviço prestado.

3. Produtos

A organização dispõe também de um conjunto de produtos criados a pensar nas necessidades identificadas pelos clientes:

3.1. testingON

A solução de automatização de testes da Noesis garante uma **melhor deteção, correção e redução de erros**. Foi construída para assegurar:

- Otimização do tempo de testes;
- Alocação de recursos mais eficiente;
- Elevado grau de usabilidade (facilidade de utilização por não técnicos);
- Análise dos resultados encontrados;
- Algoritmo especificamente desenvolvido para automatização de testes na plataforma OutSystems.

3.2. Cloud Híbrida

Com base no princípio “***build your own cloud***”, a Noesis apoia os clientes no *design*, implementação, suporte e operação continuada de soluções *cloud* híbrida, uma combinação das *clouds* privada e pública, personalizada de acordo com as necessidades de cada negócio.

A aposta em soluções *cloud* híbrida evita investimento em infraestrutura própria, utilizando recursos de *service providers* e centrando as soluções nas componentes e serviços de automatização processual e de catálogos de serviço customizados (*cloud as a service*), o que possibilita:

- Recuperação após desastre ou capacidade para os evitar;
- Diminuição dos tempos de recuperação;
- Redução dos custos de hardware, manutenção e administração;
- Maximização do desempenho, fiabilidade e proteção dos dados;
- Manutenção do controlo de dados;
- Aumento da produtividade e flexibilidade.

3.3. DAVE – Assistente Virtual

O Dave é um assistente virtual baseado em Inteligência Artificial, desenvolvido em OutSystems, que **visa transformar a experiência de compra digital**. Disponível 24/7, permite aos clientes interagir em linguagem natural, obter respostas imediatas, receber recomendações personalizadas e ser acompanhado ao longo de todo o processo de compra, tornando a jornada mais simples, eficiente e personalizada.

Principais benefícios

- Atendimento 24/7;
- Apoio contínuo ao longo da jornada de compra, até ao **checkout**;
- **Recomendações personalizadas** com base no contexto e nas preferências do cliente.

3.4. Soluções de Gestão de Espaços e fila de Espera – 4VirtualQueues

Solução desenvolvida para fazer face aos novos desafios colocados pela Pandemia Global Covid-19 que permite aos gestores de espaços públicos (Museus, Serviços Públicos, etc) e Privados (Salas de Espetáculos, Hotéis, Lojas e Cadeias de Retalho/Distribuição), entre outros espaços de atendimento ao público, fazer uma eficaz gestão de filas de espera virtuais, permitindo monitorizar a quantidade de clientes em loja e fazer gestão de todo o fluxo de clientes/consumidores no espaço.

- Otimização de filas de espera
- Gestão de senhas de atendimento de forma virtual
- Gestão de Espaços e fluxos
- Conectividade com sensores e outros dispositivos (IoT)
- Gestão mobile, através de dispositivos móveis

4. Internacionalização

A Noesis conta com presença em diversas localizações, nomeadamente, em Portugal (Lisboa, Porto, Coimbra, Proença-a-Nova, Covilhã, Guarda e Castelo Branco), Brasil, Irlanda, Holanda, EUA, e EAU para além da presença em Espanha, beneficiando da forte presença da Altia, com 20 escritórios no país.

Os investimentos que a Noesis tem vindo a realizar em eventos internacionais e no reforço do domínio tecnológico permitem à organização reforçar as suas capacidades de expansão nos mercados europeus, criando subsidiárias em diferentes regiões – a mais recente nos Emirados Árabes Unidos, tendo sempre em atenção a importância do acompanhamento local. Assim, estas ações têm como principal objetivo a aproximação da Noesis aos seus clientes e aos mercados mais desenvolvidos a nível global.

Ao longo dos anos, a Noesis tem vindo a ser distinguida pelos seus parceiros e pelo seu trabalho de excelência. Este reconhecimento é a prova do desempenho excepcional que a organização tem vindo a demonstrar nas várias áreas.

5. Responsabilidade social

A responsabilidade social e o desenvolvimento sustentável fazem parte da cultura e da estratégia da Noesis. Para a organização, as ações de responsabilidade social são fulcrais, uma vez que geram valor para toda a comunidade envolvente: os nossos talentos, os nossos parceiros, clientes, fornecedores, *stakeholders* e sociedade.

Um dos pilares da Noesis é a **criação de oportunidades de emprego sustentável** e de relações duradouras, o que se traduz em baixos níveis de rotatividade dos nossos talentos. A “Noesis Academy” é uma das iniciativas, que promove a formação contínua de talentos em temas que dizem respeito à realização profissional e pessoal, procurando ir ao encontro das suas expectativas e melhorar continuamente o seu desempenho em todos os processos.

5.1. R&D

A atividade da Noesis rege-se pelo investimento em R&D, de forma a desenvolver soluções que correspondam às necessidades dos nossos clientes e que contribuam para uma sociedade melhor. Desta forma, a consultora viu reconhecida a sua idoneidade em matéria de investigação e desenvolvimento no setor das TIC, atribuído pela ANI – Agência Nacional de Inovação. Este estatuto reconhece a capacidade da Noesis para a prática de atividades de investigação e desenvolvimento no domínio técnico-científico das TIC nas seguintes áreas de atuação: a) TIC nas empresas; b) Internet das Coisas; c) Novas Formas de Comunicação.

5.2. Aproximação à Comunidade Académica

Temos uma constante preocupação em estarmos próximos da comunidade académica. Organizamos várias sessões de Open Day, convidando estudantes universitários e recém-licenciados a conhecer o que fazemos e as nossas soluções. Apoiamos iniciativas organizadas por instituições académicas e pelos nossos parceiros tecnológicos, desde hackathons, a jornadas de Engenharia Informática, Feiras de Emprego, e apresentação de workshops, partilhando conhecimento com os jovens estudantes.

5.3. Diversidade & Inclusão

Promovemos a diversidade e a inclusão, criando um ambiente de trabalho de inovação, de confiança, e de respeito mútuo.

No tema da igualdade de género, a Noesis verifica uma distribuição de cerca de 70%-30%, homens-mulheres, uma taxa de representação superior à média observada no mercado das Tecnologias de Informação. Apoiamos iniciativas e associações que contribuem para a maior diversidade de género em cursos STEM, como a Girls in Tech, a Portuguese Women in Tech, o Technovation Girls e as Engenheiras por um dia.

Todos os anos, celebramos o Pride Month, com iniciativas que contribuem para uma maior inclusão e sensibilização da sociedade para este tema. Participamos em iniciativas relacionadas com a Empregabilidade e Inclusão.

5.4. Solidariedade Social

Participamos regularmente em ações de solidariedade social e divulgamos junto dos colaboradores iniciativas de cariz social para que estes possam ter um papel mais ativo e ajudar a comunidade.

A Noesis estabeleceu uma parceria em 2023 com a UPNDO, uma empresa que se compromete a implementar hábitos saudáveis nas organizações, que pretende incentivar os seus colaboradores a unirem-se e a moverem-se por um bem maior, fortalecendo a noção de responsabilidade social e a conexão entre os vários talentos, criando um ambiente de competição saudável. Esta parceria continua em 2025 com 3

campanhas ao longo do ano – Inclusão Digital e Empoderamento Feminino, World Life e Saúde Mental – apoiando seis ONG.

5.5. Responsabilidade Ambiental

Sempre que possível, colaboramos financeiramente em diversos projetos de investigação, fomentamos comportamentos pró-ambientais e organizamos iniciativas que promovem a sustentabilidade como a plantação de árvores e a plantação de uma micro-floresta na comunidade académica.

6. Detalhes financeiros

Em 2024, a Noesis registou um volume de negócios de 70 milhões de euros, o que representa um crescimento de 13,8% face ao ano anterior, o que vem comprovar o sucesso da estratégia delineada ao longo dos últimos anos, assente na criação de uma oferta tecnológica relevante, da aposta na qualidade dos serviços prestados, na valorização do capital humano e no reforço da sua presença internacional.

O ano de 2024 foi marcado por um forte investimento, sobretudo a nível internacional. Esta estratégia, cuidadosamente planeada, resultou num ligeiro decréscimo do EBITDA face a 2023, mas teve como principal objetivo consolidar a nossa presença global e preparar o crescimento futuro. A internacionalização continua a ser um eixo estratégico fundamental para o cumprimento dos ambiciosos objetivos traçados para 2027.

Durante o último ano, inaugurámos o nosso primeiro Centro de Competências (*CoE*) fora de Portugal, na cidade de Dundalk, na Irlanda, iniciámos a operação nos Emirados Árabes Unidos, o nosso sétimo mercado internacional e reforçámos as nossas equipas nos Países Baixos, Irlanda, Estados Unidos e Brasil, através da contratação de novos profissionais para funções comerciais e de desenvolvimento de negócio.

O crescimento registado é também resultado da aposta num portfólio de serviços transversal nas áreas de IT, que nos permite apoiar os nossos clientes nos seus processos de Transformação Digital e atuar em praticamente todas as áreas mais relevantes dessa transformação – desde as infraestruturas à Cloud, passando pela Cibersegurança, Automação, Data Analytics, Inteligência Artificial, Desenvolvimento Aplicacional ou Quality Assurance.

Segundo Alexandre Rosa, CEO da Noesis, "relativamente à performance da Noesis em 2024, os resultados atingidos cumpriram os objetivos delineados na estratégia 24-27. Nestes 4 anos, pretendemos atingir um **crescimento superior a 50%** face a 2023, e, no final deste ciclo, em 2027, que o **volume de negócios internacional represente 40%** do volume total da empresa".

NOESIS

Technology for real growth